



Тел.: +7 (499) 704-68-35

Факс: +7 (495) 559-02-11

www.velomotors.ru

e-mail: velm@velm.ru

Уважаемые дилеры!

В целях оказания вам помощи в продвижении продукции компании направляю текст официального письма для распространения в государственных органах и коммерческих компаниях, регулярно осуществляющих закупки снегоболотоходной и снегоходной техники.

Рекомендую:

- распечатать письмо на цветном принтере в двух экземплярах;
- заполнить данные адресата и свои исходя из рекомендованного перечня и имеющихся собственных контактов;
- передать данные письма адресатам (на втором экземпляре отметить дату и входящий номер);
- при возможности договориться о личной встрече с соответствующими руководителями для представления и переговоров о возможной продаже техники STELS;
- второй экземпляр писем с отметками о принятии заинтересованными органами отсканировать и направить в компанию (E-mail: rharchikov@velomotors.ru) для отчетности о проделанной работе, пополнении своих учетных данных в головном офисе компании и поднятии своего внутреннего рейтинга в ней.

Уверен, что ваша настойчивость и плановая работа по продвижению снегоболотоходной и снегоходной техники STELS усилит позиции компании на внутреннем рынке и послужит толчком к процветанию ваших коммерческих структур.

директор МОТО ООО «ВЕЛОМОТОРС»

С уважением!

Шмидов П.Б.

Исполнитель и контактное лицо компании «Веломоторс»:
Начальник Отдела проектов развития и сертификации
Кузнецов Александр Геннадьевич,
Тлф.: +7(494)730 88 36, доб. 179;
Сот.: +7 968 818 03 88

А.Г. Кузнецов



Тел.: +7 (499) 704-68-35

Факс: +7 (495) 559-02-11

www.velomotors.ru

e-mail: velm@velm.ru

Куда: _____

Кому: _____

Адрес: _____

(e-mail:) _____

Уважаемый _____ !

Группа компаний «Веломоторс», как крупнейший российский производитель велосипедов, квадроциклов и снегоходов, выражает серьезную заинтересованность к долгосрочному сотрудничеству с Вашей организацией в вопросах оснащения подконтрольных подразделений отечественными образцами внедорожной техники (снегоходы, мотовездеходы и т.п.) и их обеспечения на протяжении всего жизненного цикла.

В составе «Веломоторс» три мотовелозавода, территориально расположенных в Европейской части страны (Московская обл., Брянская обл., Краснодарский край). Кроме того, в составе холдинга крупная транспортная компания, а также региональные подразделения в г. Екатеринбург и г. Ростов. Реализация и техническое сопровождение продукции осуществляется через дилерскую сеть, которая насчитывает свыше 190 центров во всех регионах страны. Объемы выпуска продукции: велосипеды – 2 млн. шт (40% рынка РФ), квадроциклы – 15 тыс. шт, снегоходы – 8 тыс. шт. Техника полностью разработана в собственном КБ (г. Ижевск). Локализация производства – от 50 до 70 процентов. Активно реализуется программа импортозамещения для доведения уровня локализации к концу 2015 года до 85%.

Решением заместителя Министра обороны Ю.Борисова с конца 2014 года компания выполняет Гособоронзаказ на разработку и поставку в ВС РФ семейства унифицированных квадроциклов и снегоходов. Параллельно с этим квадроциклы («Леопард», «Гепард») и снегоходы («Росомаха», «Викинг») разработки и производства «Веломоторс» уже принимают участие в видовых (СВ, ВДВ) и международных (ОДКБ, российско-сербские и т.п.) учениях и получают положительные отзывы со стороны эксплуатирующих частей и соединений Вооруженных Сил РФ. Одновременно осуществляется комплекс

мероприятий по реализации подписанных в июле с.г. двух государственных контрактов на поставку крупной партии снегоболотоходной и снегоходной техники МЧС России. Кроме того, с апреля с.г. три снегохода S800 «Росомаха» производства нашей компании активно эксплуатировались сотрудниками дрейфующего в районе Северного полюса ледового лагеря «Барнео». Техника решением руководства компании «Веломоторс» в марте с.г. была передана Экспедиционному центру Русского географического общества и в период работы в экстремальных условиях Севера зарекомендовала себя исключительно с положительной стороны. С декабря с.г. приступаем к реализации испытаний нашей техники в подразделениях пограничных войск и обеспечению налаживания долгосрочного сотрудничества с ФСБ России.

В основе нашего предложения видятся плановые в течение года поставки квадроциклов и снегоходов. Ваша организация в статусе приоритетного корпоративного клиента будет закреплена за официальным дилерским центром, расположенным в Вашем регионе, по всему комплексу вопросов, включающих организацию поставки техники, ее ввод в эксплуатацию, техническую поддержку, обеспечение запчастями, расширенные условия гарантии и т.п.

В случае Вашего одобрения Концепции сотрудничества готовы представить на рассмотрение коммерческое предложение по данному проекту.

Прошу Вашего решения.

Директор МОТО
группы компаний «Веломоторс»



Шмидов П.Б.

«10» сентября 2015 г.

Ваш региональный дилер:

наименование торговой организации: _____

адрес: _____

ФИО _____

(подпись, м.п.)

Рекомендуемый перечень адресатов в регионах:

Министерства (департаменты):

- сельского хозяйства;
- природных ресурсов
- молодежной политики, курортов и туризма;
- гражданской обороны, чрезвычайных ситуаций и региональной безопасности;
- агропромышленного комплекса, торговли и продовольствия;
- по делам коренных малочисленных народов;
- транспорта и дорожного хозяйства и др.

Коммерческие структуры:

- компании нефте-газового сектора;
- рыболовные базы и охотхозяйства;
- спортивные клубы и базы отдыха;
- гостиничные комплексы;
- развлекательные парки;
- энергетические компании, обслуживающие ЛЭП и др.